

1. ¿Pueden presentarse varias propuestas a cualquiera de los dos retos de la CPM?

Sí. Se pueden presentar varias propuestas por una misma persona física o jurídica, ya sea de forma individual o de forma conjunta con otras.

Para ello deberás completar un formulario de inscripción por cada propuesta. El formulario (disponible en el enlace <https://www.desalinationlab.com/formulario-de-participacion-cppdesal/>), se presentará junto con la memoria técnica, conforme a las indicaciones del modelo.

1.-Can I submit several proposals to either of the two challenges of the PMC?

Yes. Several proposals can be submitted by the same physical or legal person, either individually or jointly with others.

To do so, you must submit a registration form for each proposal. The form (available at the link <https://www.desalinationlab.com/desal-startatups/formulario-de-participacion-cppdesal/>), will be presented together with the technical report, according to the indications of the model.

2. ¿Es posible solicitar una reunión con el equipo técnico para obtener información concreta sobre mi candidatura a esta CPM?

El ITC ofrecerá sesiones informativas en las que los interesados podrán presentar sus ideas y resolver dudas concretas. En las bases de la CPM se han descrito con detalle los requisitos y especificaciones para los participantes. No obstante, podrás plantear consultas específicas enviando un correo electrónico a desal+@desalinationlab.com, indicando en el asunto 'DUDA CPM DESAL+' y a continuación un texto breve que ayude a identificar la pregunta.

2.- Is it possible to make an appointment with the technical team to obtain specific information about my application to this PMC?

ITC will offer information sessions in which interested parties can show their ideas and solve specific doubts. The requirements and specifications for the participants have been described in detail in the PMC bases. However, you can pose specific questions by sending an email to desal+@desalinationlab.com, indicating in the subject "DOUBT PMC DESAL+" followed by a short text that helps to identify the question.

3. ¿Hay algún límite, mínimo o máximo, respecto al presupuesto necesario para llevar a cabo la solución al reto?

Sí, el presupuesto para ejecutar todas las fases de la solución propuesta - concepto, diseño, fabricación del demostrativo- estará acotada entre los 100.000€ y 200.000€. Las entidades participantes deberán tener en cuenta esta cifra que aplica a un máximo de 3 fases de desarrollo de I+D.

3.- Is there any delimitation, minimum or maximum, regarding the budget necessary to carry out the solution to the challenge?

Yes, the budget to execute all the phases of the proposed solution -concept, design, manufacture of the demonstration model- will be delimited by a minimum of € 100,000 and a maximum of € 200,000. Participating entities must take into account this figure which applies to a maximum of 3 stages of R&D development

4. ¿Puede participar una entidad extranjera como potencial futuro licitador? ¿Se pueden presentar propuestas en inglés?

Sí, la participación está abierta a investigadores, entidades y empresas (Pymes), startups and emprendedores de cualquier país.

Sí, se aceptarán propuestas redactadas en inglés y en español. Las candidaturas recibidas en un idioma diferente a estos dos serán desestimadas.

4.- Can a foreign entity participate as a potential future tenderer? Can proposals be submitted in English?

Yes, registration is open to researchers, entities and companies (SMEs), startups and entrepreneurs from any country.

Yes, proposals written in English and Spanish will be accepted. Applications received in a different language, other than these two, will be rejected.

5. ¿Qué quiere decir que la Compra Pública Pre-comercial (CPP) está fuera de la Ley de Contratos del Sector Público?

La CPP a llevar a cabo es un contrato de servicios de I+D excluido de la Ley 9/2017 de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público en España, por la que se transponen al ordenamiento jurídico español las Directivas del Parlamento Europeo y del Consejo 2014/23/UE y 2014/24/UE, de 26 de febrero de 2014, según lo regulado en dicho artículo 8.

Los contratos de investigación y desarrollo están excluidos de esta ley. En cualquier caso, la CPP se debe sustentar bajo sus principios básicos: igualdad, no discriminación, publicidad, transparencia y concurrencia competitiva.

5.- What does it mean that Pre-commercial Public Procurement (PCP) is outside the Public Sector Contract Law?

The PCP that will be carried out is an R&D services contract excluded from Law 9/2017 of November 8, on Public Sector Contracts in Spain, by which the Directives of the European Parliament and of the Council 2014/23/EU and 2014/24/EU, of February 26, 2014, are transposed into the Spanish legal system, as regulated in the already mentioned article 8.

Research and development contracts are excluded from this law. In any case, the PCP must be sustained under its basic principles: equality, non-discrimination, publicity, transparency and competitive competition.

6. ¿Puedo presentar propuestas que resuelvan parte de un reto y no el reto en su totalidad?

Sí, siempre que se resuelva de una forma novedosa e innovadora sin experiencia de mercado.

6. Can I submit proposals intended to solve a part of the challenge but not the entire challenge?

Yes, you can, provided that the proposal is a novel, innovative solution that has not been experienced in the market.

7. ¿Me responderá ITC sobre la valoración de mi propuesta o propuestas?

ITC no responderá individualmente sobre la valoración de las propuestas. Solo se enviará un correo electrónico informando al proponente de que ha sido recibida una vez cumplimentado el formulario de participación.

Se emitirá un informe de evaluación de las propuestas como paso previo a lanzar la Compra Pública, al que se dará publicidad a los concurrentes para que puedan tener la información disponible. La información que contendrá dicho informe contendrá el marco jurídico aplicable, el procedimiento seguido,

empresas participantes, resultados obtenidos y elementos innovadores a desarrollar y conclusiones finales.

7. Will ITC provide me with an assessment about my proposal(s)?

ITC will not provide individual answers on the assessment of the proposals submitted. Upon completing the participation form, an email will be sent to the individual or entity submitting a proposal only to acknowledge receipt of the proposal.

Before launching the Public Procurement procedure, a proposal assessment report will be issued and publicised amongst the participants so that they become aware about the information available. Such report will include the information of the legal framework applicable, the procedure that has been followed, the list of participants, the results that have been obtained, the innovative elements to be developed and the final conclusions.

8. ¿Hay algún tipo de restricción de enfoque tecnológico?

No. El enfoque es libre siempre y cuando se sigan los requisitos establecidos en el reto tecnológico seleccionado. Podrá presentarse el enfoque tecnológico que se considere más apropiado, de acuerdo con las prescripciones establecidas los retos publicados.

8. Is there any kind of restriction upon the technological approach?

No, there is not. The approach will be free, provided that the requirements established for the appropriate technological challenge have been met. Participants may choose the technological approach that they consider to be the most appropriate, always in accordance with the provisions established for the challenges published in the relevant terms and conditions.

9. ¿Hay que desglosar en un presupuesto el importe "precio"?

Sí. En esta fase de Consultas Preliminares del Mercado, hay que desglosar el coste estimado de los servicios de I+D q conlleven el desarrollo de la solución propuesta, que deberá incluir, los estudios, diseño, equipos e instalación de un

demostrativo a escala controlada, en términos aproximados y a precio de mercado (Personal, Inversiones, Materiales, Fungibles, Colaboraciones Externas/Subcontrataciones previstas y Otros Gastos). Esto permitirá comparar entre propuestas recibidas similares a la hora de definir el presupuesto en los pliegos. En fase de licitación de la Compra Pública se especificarán la relación y presentación de los gastos.

También es aconsejable indicar el precio de cada fase propuesta, si es que se presenta según tal esquema, desglosándolo en el punto 6 del anexo II en cada una de las partidas.

9. Is it mandatory to itemise the "price" in the quote?

Yes, there is. In the Preliminary Market Consultation stage, the estimated cost of the R+D services comprising the development of the solution proposal must be itemised. The quote must include the studies, the design, the equipment and the installation of a controlled-scale demonstration, stating approximate market prices (staff, investments, materials, consumables, external collaborations/expected subcontracting costs and other costs). This information will help ITC to compare similar proposals in order to define the budget in the relevant terms and conditions. During the invitation to tender of the Public Procurement procedure, the list and the presentation of the expenses will be specified.

It is also advisable to state the price of each phase of the proposal (in the case that a schedule is presented), itemising the price of each item in section 6 of Appendix II.

10. ¿Existe un porcentaje máximo de potencial subcontratación? ¿A quién puedo subcontratar?

El porcentaje máximo de subcontratación se determinará en los pliegos de la correspondiente licitación de la Compra Pública. Se permite la subcontratación que se estime más oportuna, sea a una entidad nacional o extranjera.

10. Is there a maximum percentage for potential subcontracting costs? Who can I subcontract?

The maximum percentage for subcontracting costs will be specified in the terms and conditions of the appropriate invitation to tender of the Public Procurement procedure. Participants may subcontract the individuals or entity that they find to be the most appropriate, whether national or foreign.

11. ¿Existe un plazo para presentarse a la Consulta de mercado?

El plazo para la presentación de propuestas comenzará el día siguiente al de publicación de esta convocatoria en el perfil del contratante del ITC ubicado en la Plataforma de Contratación del Sector Público (PLACSP), en el apartado Documentos "Consultas Preliminares" y finalizará a los 30 días naturales de dicha fecha.

11. Is there a deadline to submit a proposal to the Market Consultation?

The term to submit proposals will start on the day following the publication of this call on the Contractor Profile section, found on *Plataforma de Contratación del Sector Público* (Public Sector Procurement Platform or PLACSP), in section *Documentos "Consultas Preliminares"*. The term will finish within a term of 30 calendar days from that date.

12. En caso de que se publique la previsible licitación, ¿hay un plazo máximo para firmar el contrato para el desarrollo del prototipo/servicio de I+D? ¿Y para finalizar con un prototipo validado por ITC

Sí. Se estima que el contrato deberá estar firmado a mediados del 2021, dado que Los Fondos que aplican a esta Compra Pública deben ser ejecutados antes de diciembre de 2022.

12. In the case that the invitation to tender is published, is there a deadline to enter into the contract for the development of the R+D prototype/service? And to complete the process with a prototype validated by ITC?

Yes, there is. It is expected that the contract should be entered into by mid 2021, since the Funds applicable to this Public Procurement procedure must be implemented before December 2022.

13. ¿Cuál sería el procedimiento de adjudicación a utilizar en la posterior previsible licitación? ¿Podría NO participar en la Consulta Preliminar pero SÍ en la previsible futura licitación?

Con carácter general, el procedimiento de adjudicación será abierto. Por ello, sí existe la posibilidad de NO ser partícipe de la Consulta Preliminar pero SI en la previsible futura licitación.

13. What type of procurement procedure would be used in a potential invitation to tender? Is it possible that I DO NOT participate in the Preliminary Consultation but I DO participate in the prospective invitation to tender?

In general, the procurement procedure will be open. Therefore, you may NOT participate in the Preliminary Consultation but then participate in the prospective invitation to tender.

14. ¿Se dispone de un presupuesto estimado para cada Reto de los dos presentados?

El importe final que será asignado a una previsible licitación se obtendrá como resultado de las Ideas recibidas en el ANEXO II y en el que se solicita un presupuesto orientativo para cada solución. Podría ocurrir que la Compra Pública sea licitada sólo con un reto de los dos expuestos en la Consulta al no recibir interés o información suficiente.

En los futuros pliegos aparecerá el presupuesto base de licitación, límite máximo de gasto para cada interesado que presente oferta.

14. Is there an estimated budget available for each of the two challenges presented?

The final amount to be assigned to a prospective invitation to tender will result from the ideas received in APPENDIX II, in which an approximate quote for each solution is requested. In the case that the Consultation fails to draw sufficient interest or insufficient information is received, there is a chance that the invitation to tender for the Public Procurement procedure is published for only one of the two challenges presented.

In the prospective terms and conditions, the basic quote for the invitation to tender will be published, specifying the maximum expenditure applicable to every participant submitting a tender.

15. NEW ¿Estará la Compra Pública Pre-comercial abierta a cualquier participante?

Tal y como se establece en el apartado 6 de las bases de la convocatoria de la Consulta Preliminar del Mercado en el marco de la iniciativa Desal+ Startups, la participación está abierta a cualquier persona física o jurídica, pública o privada. Se admitirá la presentación de varias propuestas por una misma persona física o jurídica, ya sea individualmente o de forma conjunta con otras.

Respecto a la posterior licitación que da lugar a la Compra Pública Pre-comercial, la misma estará abierta a cualquier tipo de organización susceptible de contratar con el sector público, siempre y cuando se cumpla con los requisitos de solvencia que se establezcan en las bases de la licitación, que serán generadas con la información facilitada en la consulta preliminar de mercado.

15. NEW Will the pre-commercial public procurement process be open to any applicant?

As established in section 6 on the terms of the call for the Preliminary Market Consultation within the framework of the Desal+ Startups initiative, registration for the Preliminary Market Consultation is open to any natural or legal person, public or private entity. The registration of several proposals by the same natural or legal person, either individually or jointly with others, is accepted.

Regarding the subsequent tender which leads to the Pre-commercial Public Procurement, it will be open to any type of organization eligible for contract by the public sector, as long as the solvency requirements established in the terms of the tendering procedure are met, which will be generated according to the information obtained from the preliminary market consultation.

16. NEW ¿Existe un número de socios mínimo para la fase de licitación?

No existe número mínimo de socios en la fase de licitación, pudiendo presentarse agrupaciones de empresas con las condiciones que se establezcan en el documento de la licitación.

16. NEW Is there a minimum number of partners for the tender phase?

There is no minimum number of partners for the tender phase. Groups of companies are suitable applicants, under the conditions established on the tender document.

17. NEW ¿Qué incluye el presupuesto máximo de 200.000€ por contrato?

Tal y como se recoge en el formulario anexo a las bases de la consulta, dicho presupuesto debe tener en consideración, al menos, lo siguiente: estudios, diseños, equipamientos, instalación y pruebas del piloto o demostrativo.

17. NEW What does the maximum budget of € 200,000 per contract include?

As stated in the form attached to the terms of the consultation, within the budget it must be taken into consideration, at least, the following: feasibility studies, designs, purchase of equipment, installation and pilot or demonstration of the concept.

18. NEW ¿Cuál es el estado del arte o TRL adecuado para presentarse a la CPM?

Se valorarán las soluciones a partir de TRL2 y que, en un período de 18 a 24 meses, puedan avanzar por fases hasta un TRL6 o TRL7.

18. NEW What is the appropriate state of the art or TRL to apply to the PMC?

Solutions from TRL2 will be evaluated and that, in a period of 18 to 24 months, can move through the phases to a TRL6 or TRL7 level.

DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL (DPIs)

INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS (IPRs)

19. ¿Puedo presentar una solución que esté patentada?

En primer lugar hay que distinguir entre el contenido del texto mediante el que se presenta la solución y el contenido tecnológico de la propia solución. En el primero de los casos, el texto que nos remita debe estar libre de cualquier copyright o derecho de autor para que el órgano de contratación pueda utilizar el texto libremente en la preparación del futuro proceso de licitación.

En el segundo de los casos (contenido tecnológico) si la propuesta de solución presentada se basa en tecnología patentada o sujeta a Derechos de Propiedad Intelectual e Industrial (DPIs) del solicitante o de terceros debe hacerse constar explícitamente en la propuesta que componentes de la solución se encuentran protegidos, de qué forma y quien ostenta la titularidad. Se debe aportar una declaración del propietario que indique que está dispuesto a ceder el uso o explotación de dichos DPIs al Órgano de contratación (ITC).

19. Can I submit a solution that has been already patented?

First of all, a difference must be made between a) the contents of the text by which the solution is presented and b) the technological contents of the solution itself. For the first aspect, the text to be submitted must be free from any copyright or author's rights, so that the contracting body can freely use the text to prepare the prospective invitation to tender.

For the second aspect (technological contents), in the event that the solution proposal submitted is based on patented technology or is subject to Intellectual and Industrial Property Rights (IPRs) owned by the tenderer or by third parties, the proposal must specify which components of the solutions are protected by a patent or IPRs, how they are protected and who holds the ownership of such patent or rights. For this purpose, the owner must provide a statement specifying that his/her is willing to assign the rights of use or exploitation (IPRs) to the ITC contracting body.

20. Si un participante no puede mencionar en su propuesta soluciones patentadas o marcas, ¿es mejor que presente la solución como una explicación de, en su caso, las mismas, sus funcionalidades, etc. sin usar marca alguna?

Las conclusiones de la Consulta se utilizarán de base para la redacción de la posterior licitación, que no podrá restringir la competencia por el hecho de haberse celebrado la Consulta en si misma. La inclusión de marcas, o productos concretos sujetos a patente en la licitación podría restringir la competencia y es por ello por lo que la resolución que rige la Consulta solicita que las propuestas no las incluyan.

20. In the case that a participant cannot mention any patented solutions or brands in his/her proposal, would it be better for him/her to submit the solution proposal as an explanation of, if any, such solutions, their functionalities, etc., without using any brand?

The conclusions of the Consultation will be used as a basis to draft and prepare the subsequent invitation to tender and competition will not be restricted due to the mere fact that the Consultation was carried out. In the case that brands or specific products that are subject to patents are included in the invitation to tender, competition may be restricted. Therefore, in accordance with the resolution that governs the Consultation, brands or products subject to patents should not be included in the proposals.

21. ¿Cómo se maneja la Propiedad Intelectual dentro de las Consulta?

El uso del contenido de las propuestas se limita exclusivamente a su posible inclusión en las especificaciones funcionales o técnicas de un eventual procedimiento de Compra Pública Precomercial.

21. How is Intellectual Property managed within the Consultation?

The use of the contents of the proposals is exclusively restricted to their potential inclusion in the functional or technical specifications of a prospective Pre-Commercial Public Procurement procedure.

22. ¿Cuál va a ser el tratamiento de los DPI que se generen en el desarrollo futuro de la solución?

De conformidad con lo previsto en el régimen aplicable a la Compra Pública Precomercial (CPP), de manera genérica, los DPI serán compartidos. Será en la licitación cuándo se formulará una propuesta sobre los DPI para que permita definir una propuesta concreta y abrir una negociación en este ámbito con las soluciones contratadas.

22. For the IPRs generated in the prospective development of the solution, how will they be treated and processed?

In accordance with the provisions of the regime that applies to the Pre-Commercial Public Procurement (PPC) procedure, as a rule of thumb, the IPRs will be shared. The invitation to tender will establish a proposal regarding the IPRs in order to define a specific proposal and open a negotiation for the solutions procured.

23. ¿Cómo se va a regular la propiedad intelectual y las licencias derivadas de la innovación objeto de las licitaciones de CPP posteriores a la CPM?

La gestión de DPIs se regulará en los futuros pliegos de condiciones por los que se rijan las CPPs.

23. For the intellectual property and the licenses resulting from the innovation that is the subject matter of Pre-Commercial Public Procurement procedures that have been arranged after the Preliminary Market Consultation, how will they be governed?

The management of the IPRs will be governed by the terms and conditions applicable to the Pre-Commercial Public Procurement procedures.

24. **NEW** ¿A qué se refiere la expresión "compartir riesgos y beneficios"? (DPI)

La CPP a llevar a cabo es un contrato de servicios de I+D excluido de la Ley 9/2017 de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público en España, por la que se transponen al ordenamiento jurídico español las Directivas del Parlamento Europeo y del Consejo 2014/23/UE y 2014/24/UE, de 26 de febrero de 2014, según lo regulado en dicho artículo 8.

"Compartir riesgos y beneficios" hace referencia a los Derechos de Propiedad Intelectual que se generan en los casos de Compra Pública Pre-comercial, de forma que se establecen como condiciones de partida para su exclusión de la ley de contratos (Art. 8 de la LCSP) las siguientes:

- Los beneficios no deben pertenecer exclusivamente al poder adjudicador para su utilización en el ejercicio de su propia actividad. Es decir, el adjudicatario debe poder hacer uso de los resultados del proyecto.
- El servicio prestado no debe ser remunerado íntegramente por el poder adjudicador. Es decir, el adjudicatario no puede repercutir íntegramente los costes de I+D al importe.

En la CPP se regularán con claridad las especificaciones de los DPI. El autor de la propuesta deberá ceder al órgano de contratación una licencia gratuita e ilimitada de los DPI existentes. El acuerdo que se formalice será un contrato de servicios de I+D, donde el comprador público no se reservará los resultados para su uso exclusivo, sino que compartirá con las empresas adjudicatarias los riesgos y beneficios de la I+D necesaria para desarrollar soluciones innovadoras que superen las que hay disponibles en el mercado.

24. **NEW** What does the expression “share risks and benefits” refer to?

The PCP to be carried out is an R&D service contract that is exempt from the Spanish Public Procurement Law: “Ley 9/2017 de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público (hereinafter referred to as LCSP), por la que se transponen al ordenamiento jurídico español las Directivas del Parlamento Europeo y del Consejo 2014/23/UE y 2014/24/UE, de 26 de febrero de 2014” that would be translated as: Law 9/2017 of 8 November, on Public Sector Contracts, which transposes into the Spanish legal system the Directives 2014/23/EU and 2014/24/EU of the European Parliament and of the Council, of 26 February 2014 (hereinafter referred to as the PSCL-Public Sector Contracts Law-), in accordance with Article 8 thereof.

“Sharing risks and profits with the Contracting Body” refers to the Intellectual Property Rights generated as a result of the public procurement procedure, in such a way as the following starting conditions for their exemption from the contract law (Art. 8 of the LCSP) are established:

- The profits must not belong exclusively to the contracting body for its use in exercising their own activity. In other words, the successful tenderer must be able to make use of the project results.
- The service provided should not be fully remunerated by the contracting body. In other words, the successful tenderer cannot fully charge the R&D costs to the amount.

The IPR specifications will be clearly regulated in the PCP. The applicant of the proposal must grant the contracting body a free and unlimited license over the existing IPR. The agreement to be drawn up will be an R&D services contract, by which the public body will not reserve the results for their exclusive use, but will share with the successful tenderers the risks and profits of the required R&D to develop innovative solutions that overcome those available on the market.

PUBLICIDAD

PUBLICITY

25. ¿Dónde se publicará la información relativa a todo el Proceso de Compra Pública Precomercial, incluida la Consulta de mercado?

ITC con el fin de garantizar la transparencia e igualdad de oportunidades entre los participantes de los eventuales procedimientos de contratación que se puedan convocar, publicará la información relativa a los avances en la definición de cada reto tecnológico.

El ITC pondrá a disposición de los interesados en espacio web específico, accesible a través del siguiente [enlace](#), además de lo publicado en la PLACSP, información adicional, respuesta a preguntas (FAQ), información sobre las fases intermedias entre el inicio de la consulta y su cierre.

El ITC podrá publicar informes parciales de la consulta, mediante un anuncio informativo y la posterior comunicación escrita por correo electrónico a todos los participantes hasta el momento, en donde se pueden incluir, en otros puntos:

- Anuncio de la apertura y descripción de la Consulta.
- Anuncio del cierre del plazo de presentación de solicitudes en la Consulta.
- Nuevas necesidades no cubiertas.
- Anuncio del cierre del proceso de la Consulta.
- Resultados de la Consulta.
- Cualquier otra información que se considere oportuna para los participantes.

Además, si se considera necesario, se utilizará simultáneamente cualesquiera otras formas de publicidad adecuadas (internet, Boletines Oficiales, Publicaciones locales, Diario Oficial de la Unión Europea/TED, etc.).

25. Where will the information related to the Pre-Commercial Public Procurement Procedure, including the Market Consultation be publicised?

In order to ensure transparency and equal opportunities amongst the participants in any potential procurement procedures that may be called, ITC will publicise the information related to the progress made regarding the definition of each technological challenge.

Apart from the information published on the PLACSP platform, ITC will make further information available to the stakeholders on a specific website that can be accessed by clicking on the following [link](#). Such information will include additional information, answers to questions (FAQ) and information on the intermediate stages between the start and the closing of the consultation.

ITC may publish partial reports on the consultation by posting a public notice and sending a subsequent written notice by email to all the participants existing as of that moment. That notice may include the following:

- Announcement of the opening and description of the Consultation.
- Announcement of the end of the term to submit applications to participate in the Consultation.
- New unmet needs.
- Announcement of the end of the Consultation procedure.
- Results of the Consultation.
- Any other information that may be deemed appropriate or relevant for the participants.

Besides, if necessary, any other appropriate forms of publicity (the internet, Official Gazettes, local publications, Official Journal of the European Union/TED, etc.) may be used simultaneously.